

Vertical

Fintech, Medien, Internet of Things

Zielmarkt

B2C (Business-to-Customer)

Stage

Series A: Wachstum & Skalierung

Revenue-Stage:

Post-Revenue

Aufgerufene Summe

1.000.000 EUR

Anzahl der Gründer

3

Gründungsjahr

2014

Rechtsform

GmbH

Sitz

KLEVE, BERLIN

Kontaktdaten

info@capmatcher.com

Info zu Kryptowährungen & Blockchain-Technologien: Minority Stake Investment Opportunity in einem Fintech/Medien/Internet of Things-Vertical

Das Startup bietet die reichweitenstärkste deutschsprachige Medienplattform im Bereich digitale Währungen und Blockchain-Technologien. Die wichtigsten Kennzahlen zum Startup finden Sie in diesem Exposé. Die Fragen wurden in einem 60-minütigen Prozess erhoben, dabei beantworteten die Gründer sämtliche Fragen.

Allgemeines Geschäftsmodell

Gewinnerzielung: Werbeeinnahmen, Verkauf eines digitalen Produktes, Abonnement

Vertical: Fintech, Medien, Internet of Things

Zielmarkt: B2C (Business-to-Customer)

Produkt

Problem des Idealkunden:

Das Problem ist, dass die Blockchain-Technologie Wirtschafts-, Arbeits- und Finanzwelt radikal verändert. Viele sind nicht ausreichend über die Thematik informiert und verstehen nicht, wie sie die Technologie nutzen können.

Lösung:

Als reichweitenstärkste deutschsprachige Medienplattform in den Bereichen Blockchain und Kryptowährungen klärt das Startup auf und liefert seit mehr als fünf Jahren tagesaktuelle Berichterstattung, klare Analysen und kritische Einordnungen.

Alleinstellungsmerkmal:

Das Startup entwickelt sich von einer reinen Medienplattform zunehmend zu einem vollumfänglichen Ökosystem im Bereich Blockchain-Technologien mit einem breiten Portfolio an Produkten und Dienstleistungen.

Vertical

Fintech, Medien, Internet of Things

Zielmarkt

B2C (Business-to-Customer)

Stage

Series A: Wachstum & Skalierung

Revenue-Stage:

Post-Revenue

Aufgerufene Summe

1.000.000 EUR

Anzahl der Gründer

3

Gründungsjahr

2014

Rechtsform

GmbH

Sitz

KLEVE, BERLIN

Kontaktdaten

info@capmatcher.com

Markt**Priorisierter geographischer Absatzmarkt:**

D-A-CH-Region (Deutschland, Österreich, Schweiz)

Marktgröße (Schätzung):

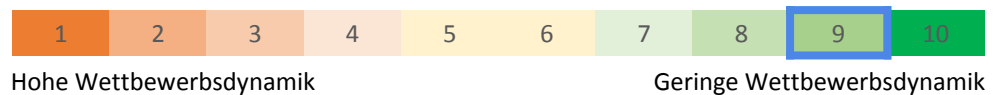
10 - 25 Mio. Euro

Marktwachstum (Schätzung):

200%

Wettbewerbsdynamik:

Ja, wenige Wettbewerber.

**Angenommene Wechselkosten (Switching Costs):**

Aufwand für einen potentiellen Kunden, von einem anderen Produkt oder einer anderen Dienstleistung auf das Produkt oder die Dienstleistung des Startups zu wechseln.

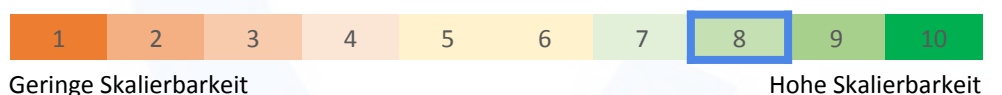
**Finanzen**

Nach Angaben der Gründer wurden folgende Umsatz- und Gewinnzahlen in den letzten drei Jahren generiert.

Jahr	2016	2017	2018
Umsatz	69000	426000	461000
Gewinn	30000	124000	0

Skalierbarkeit:

Meinung des Gründerteams, inwiefern die Kosten unterproportional (hohe Werte) bzw. linear oder überproportional (geringe Werte) im Verhältnis zum Umsatz und Absatz wachsen.



Vertical

Fintech, Medien, Internet of Things

Zielmarkt

B2C (Business-to-Customer)

Stage

Series A: Wachstum & Skalierung

Revenue-Stage:

Post-Revenue

Aufgerufene Summe

1.000.000 EUR

Anzahl der Gründer

3

Gründungsjahr

2014

Rechtsform

GmbH

Sitz

KLEVE, BERLIN

Kontakt Daten

info@capmatcher.com

Team**Anzahl Gründer:**

3

Anzahl Gründer mit relevanter Gründungserfahrung:

3

Gesamtgröße des Teams:

7

Background des Gründers bzw. des Gründer-Teams:

B.A. International Business Administration, sechs Jahre Berufserfahrung als Business Controlling Gründer

B.A. Politik & Wirtschaftswissenschaften, Bankkaufmann

Promovierter Physiker, Technologischer Gutachter & Analyst

Traction

4.500.000 Unique User; 26.000.000 Seitenaufrufe in 2018

Investment**Aufgerufene Investmentsumme:**

1.000.000 EUR

Mittelverwendung:

Vertrieb, Marketing, Ausbau des Teams

Anzahl bereits investierter Business Angels oder VCs:

1

Anteils Optionen bzw. präferierter Stake:

Minority Stake