

Vertical

Artificial Intelligence,
Automobile, InsurTech,
FinTech

Zielmarkt

B2C (Business-to-Customer)

Stage

Seed: Prototyp vorhanden

Revenue-Stage:

Post-Revenue

Aufgerufene Summe

350.000 EUR

Anzahl der Gründer

4

Gründungsjahr

2018

Rechtsform

GmbH

Sitz

Berlin

Kontaktdaten

info@capmatcher.com

Express-Service für KFZ-Gutachten: Minority Stake Investment Opportunity in einem Artificial Intelligence/ Automobile/ InsurTech-Vertical

Das Startup bietet einen digitalen Express-Service für unabhängige KFZ-Gutachten im Schadensfall. Die wichtigsten Kennzahlen zum Startup finden Sie in diesem Exposé. Die Fragen wurden in einem 60-minütigen Prozess erhoben, dabei beantworteten die Gründer sämtliche Fragen.

Allgemeines Geschäftsmodell

Gewinnerzielung: Verkauf eines physischen Produktes

Vertical: Artificial Intelligence, Automobile, Insurtech

Zielmarkt: B2C (Business-to-Customer)

Produkt

Problem des Idealkunden:

Um seinen Schaden nach einem Autounfall reguliert zu bekommen bedarf es oftmals großer Anstrengung. Zuerst muss der Schaden mittels eines Gutachtens beziffert werden. Neben den Gutachtern, die im Auftrag der gegnerischen Versicherung arbeiten, hat der Geschädigte in Deutschland das Recht auf einen unabhängigen Gutachter. Bisher musste man einen Termin vor Ort vereinbaren, der mitunter eine Woche dauern kann, und somit das ganze Regulierungsprozedere zusätzlich verzögert.

Lösung:

Mit dem Produkt des Startups erhält der Kunde innerhalb von 24 Stunden ein Gutachten und bekommt zusätzlich Hilfe bei der Vermittlung von Verkehrsrechtsanwälten, Mietwagen-Anbietern und Autoankäufern. Zusätzlich zu einer persönlichen Auswertung wird der Unfallschaden mittels einer Bildererkennung validiert.

Alleinstellungsmerkmal:

Den Kunden wird ermöglicht überall und jederzeit sein Gutachten zu erstellen. Die Sachverständiger werden im live-chat hinzugeschaltet.

Vertical

Artificial Intelligence,
Automobile, InsurTech,
FinTech

Zielmarkt

B2C (Business-to-Customer)

Stage

Seed: Prototyp vorhanden

Revenue-Stage:

Post-Revenue

Aufgerufene Summe

350.000 EUR

Anzahl der Gründer

4

Gründungsjahr

2018

Rechtsform

GmbH

Sitz

Berlin

Kontakt Daten

info@capmatcher.com

Markt**Priorisierter geographischer Absatzmarkt:**

Deutschland

Marktgröße (Schätzung):

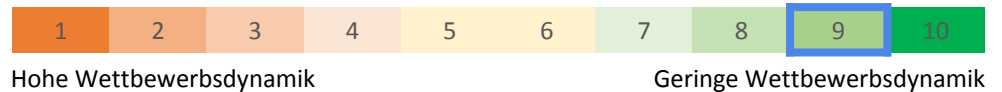
500 - 1 Mrd. Euro

Marktwachstum (Schätzung):

400%

Wettbewerbsdynamik:

Bisher keine Wettbewerber bekannt.

**Angenommene Wechselkosten (Switching Costs):**

Aufwand für einen potentiellen Kunden, von einem anderen Produkt oder einer anderen Dienstleistung auf das Produkt oder die Dienstleistung des Startups zu wechseln.

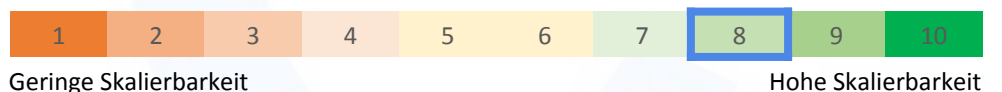
**Finanzen**

Nach Angaben der Gründer wurden folgende Umsatz- und Gewinnzahlen in den letzten drei Jahren generiert.

Jahr	2016	2017	2018
Umsatz	0	0	16000
Gewinn	0	0	0

Skalierbarkeit:

Meinung des Gründerteams, inwiefern die Kosten unterproportional (hohe Werte) bzw. linear oder überproportional (geringe Werte) im Verhältnis zum Umsatz und Absatz wachsen.



Vertical

Artificial Intelligence,
Automobile, InsurTech,
FinTech

Zielmarkt

B2C (Business-to-Customer)

Stage

Seed: Prototyp vorhanden

Revenue-Stage:

Post-Revenue

Aufgerufene Summe

350.000 EUR

Anzahl der Gründer

4

Gründungsjahr

2018

Rechtsform

GmbH

Sitz

Berlin

Kontaktdaten

info@capmatcher.com

Team**Anzahl Gründer:**

4

Anzahl Gründer mit relevanter Gründungserfahrung:

3

Gesamtgröße des Teams:

6

Background des Gründers bzw. des Gründer-Teams:

Mag. Kult-wiss, 18 Jahre Unternehmer im Gesundheitsbereich

Msc. IT-Engineering, Gründer einer VR-Firma

Mathematics, Financial Analyst und CIO eines AI Hedgefonds

25 Jahre Marketing Erfahrung, Gründung und erfolgreiche Exits div.
Unternehmen

Traction

In Verhandlung mit einem Car Sharing Unternehmen

Investment**Aufgerufene Investmentsumme:**

350.000 EUR

Mittelverwendung:

Vertrieb, Marketing

Anzahl bereits investierter Business Angels oder VCs:

0

Anteils Optionen bzw. präferierter Stake:

Minority Stake